

Análisis de los fondos recibidos por las organizaciones no gubernamentales de desarrollo en España y su relación con el Producto Interno Bruto. Período 2003-2007

Díaz-Foncela, Millán*
Gómez-Quintero, Juan David**
Gimeno Lázaro, Tomás***

Resumen

La Teoría de los Recursos Sobrantes (TRS) propone que la inversión en acciones sociales se debe a la abundancia de recursos monetarios en manos de los agentes económicos, reduciéndose la inversión realizada cuando su capacidad económica se reduce a causa de una recesión. El objetivo de este artículo es contrastar la presencia de la TRS en el ámbito de la Organizaciones No Gubernamentales para el Desarrollo (ONGD) en España. En concreto, se analiza la relación entre los fondos públicos y privados recibidos por las ONGD españolas y el Producto Interior Bruto (PIB) en el período 2003-2007. La metodología utilizada se basa en dos análisis, uno gráfico y otro econométrico, aplicado a una muestra de 69 ONGD obtenida de los Directorios de la Coordinadora Española de ONGD. Los resultados obtenidos concluyen que el PIB per cápita influye positivamente en los fondos obtenidos por las ONGD españolas. Además, cabe destacar la existencia de un efecto sustitución entre los fondos públicos y privados obtenidos por las ONGD, cuyo perfil básico es el de una pequeña o mediana organización, motivada por un ímpetu religioso y que desarrolla su trabajo a través de personal voluntario, con la forma jurídica de asociación.

Palabras clave: ONGD, PIB, España, fondos recibidos, teoría de los recursos sobrantes.

* Licenciado en Administración y Dirección de Empresas. Profesor asociado del Departamento de Dirección y Organización de Empresas, Facultad Economía y Empresa, Universidad de Zaragoza. E-mail: millan@unizar.es.

** Doctor en Sociología. Profesor Ayudante Doctor del Departamento de Psicología y Sociología, Facultad de Ciencias Sociales y del Trabajo, Universidad de Zaragoza. E-mail: jdgomez@unizar.es.

*** Licenciado en Derecho y Licenciado en Administración y Dirección de Empresas. Investigador del Grupo de Estudios Sociales y Económicos del Tercer Sector de la Universidad de Zaragoza. E-mail: tgimeno@unizar.es.

Analysis of Funds Received by Non-Governmental Development Organizations in Spain and Its Relation to Gross Domestic Product: 2003-2007

Abstract

The Theory of Surplus Resources (TSR) proposes that investment in social activities is due to the abundance of monetary resources in the hands of economic agents, and the investment decreases when their economic capacity is reduced due to a recession. The objective of this article is to compare the TSR in the ambit of Non-Governmental Organizations for Development (NGDO) in Spain. Specifically, the relationship between public and private funds received by Spanish NGOs and the Gross Domestic Product (GDP) for the period 2003-2007 is analyzed. The methodology is based on two analyses, one graphic and the other econometric, applied to a sample of 69 NGDOs, obtained from Directories of the Spanish NGDO Coordinating Committee. Results conclude that per capita GDP influences positively the fundraising activity of Spanish NGDOs. Furthermore, there is a substitution effect between public and private funds obtained by the NGDOs. Finally, the basic profile for a Spanish NGDO is that of a small or medium organization with a religious motivation that develops its work through volunteers with a legal form of association.

Key words: NGDO, GDP, Spain, funds received, theory of surplus resources.

Introducción

Las Organizaciones No Gubernamentales para el Desarrollo en España (ONGD) han crecido en prestigio y visibilidad a lo largo de los últimos años consolidándose dentro del sector no lucrativo en nuestro país. Sin embargo, esta relevancia no debe ocultar las dificultades que presenta el desarrollo de este sector, principalmente en cuanto a los fondos obtenidos se refiere, que en 2008 alcanzaron los 625 millones de euros (teniendo en cuenta solamente a las ONGD pertenecientes a la CONGD-E), lo que supone aproximadamente un 0,056% del PIB español en ese año.

Esta tarea de captación de fondos se ha convertido en uno de los aspectos fundamentales en el conjunto de actividades que realizan las ONGD, siendo decisiva para su funcionamiento, ya que la atención de las ONGD a las necesidades de sus usuarios dependerá de su capacidad recaudatoria.

Esta dependencia de recursos externos para la financiación de actividades puede suponer una debilidad, principalmente en períodos de crisis económicas, en función del comportamiento de sus donantes. Si éstos, en la analogía utilizada por Waddock y Graves (1997), «hacen el bien por hacerlo bien» (*«doing good by doing well»*), su actuación social dependerá de su situación financiera (Araque y Montero, 2006). En cambio, si «lo hacen bien por hacer el bien» (*«doing well by doing good»*), en este caso relacionado con las ONGD, dependerá de su compromiso con ellas.

En este estudio¹ se pretende contrastar la primera de estas analogías, siguiendo la Teoría de los Recursos Sobrantes (Araque, 2002). Esta teoría procede del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa (RSC) y rendimiento financiero y explica que las empresas que disfrutaban de unos buenos resultados financieros se comportan de forma más

responsable que aquéllas con un resultado financiero peor (Seto y Angla, 2009).

En este caso, se pretende trasladar esta hipótesis al ámbito de la Cooperación al Desarrollo, analizando la relación existente entre la recaudación obtenida por las Organizaciones No Gubernamentales para el Desarrollo españolas y el contexto económico que las engloba, medido por el PIB español, durante el período 2003-2007. Previamente, se presenta una descripción de la evolución de los fondos recibidos por las ONGD en España, así como un perfil de éstas en función de las fuentes de financiación utilizadas.

Los datos utilizados proceden de los directorios de la CONGD-E, en lo referente a los aspectos relacionados con las ONGD españolas, y del Instituto Nacional de Estadística (INE), para las variables de riqueza generada.

1. Caracterización de los fondos recibidos por las ONGD españolas

Las Organizaciones No Gubernamentales de Desarrollo son entidades de derecho privado, legalmente constituidas y sin fines de lucro, que tienen entre sus fines o como objeto expreso, según sus propios Estatutos, la realización de actividades relacionadas con los principios y objetivos de la cooperación internacional para el desarrollo (Ley 23/1998, de Cooperación Internacional para el Desarrollo).

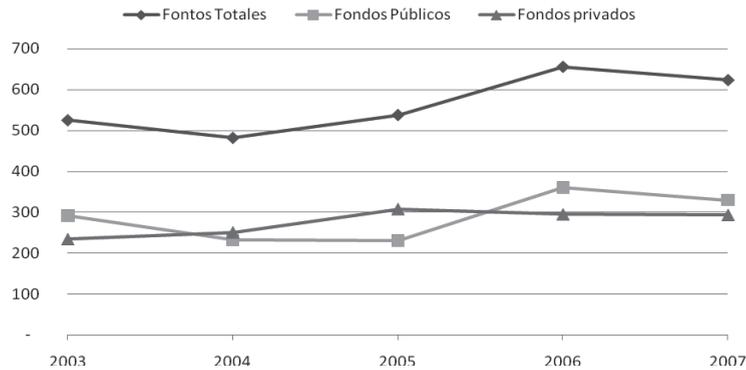
Con el fin de obtener una panorámica global, han sido seleccionadas 69 ONGD para realizar este estudio (78% y 67% de las 88 y 103 ONGD que aparecen en los informes de 2004 -datos de 2003- y 2008 -datos de 2007-, respectivamente) que proporcionan datos completos para todo el período de estudio.

En lo relativo a los fondos obtenidos por éstas para el desarrollo de su actividad, durante

los cinco años de la muestra se observa un crecimiento en la suma total de los mismos, pasando de alrededor de 525 millones de euros en 2003 a algo más de 565 millones al final del período, lo que representa un crecimiento de 7,3% en esos cinco años y el 1,85% de crecimiento interanual. Como se aprecia en la Figura 1, esta evolución ha sido caracterizada por una irregular dinámica en cada uno de los años del estudio. Así, para el lapso 2003-2004 y 2006-2007 se observa un descenso en el volumen de fondos obtenidos, más pronunciado en el segundo caso (-5% frente a -8%); mientras que en los años intermedios se produce un importante incremento que hace que la tasa de variación alcance las dos cifras en cada uno de los años (12% y 22%, respectivamente).

Si estos fondos fueran desagregados según su procedencia, la comparación entre fondos públicos y privados demuestra que ha existido una alternancia en la primacía de uno sobre otro. Durante 2004 y 2005 han sido los fondos procedentes del ámbito privado los que mayor peso han supuesto sobre el total (véase Figura 1), mientras que en el resto de años, ha sido el sector público el que más cantidad de fondos ha destinado a las ONGD españolas. De todas formas, si se tiene en cuenta la media del período, ambos ámbitos (el público y el privado) muestran un peso similar sobre el total de fondos (51% y 49%, respectivamente).

Se aprecia que el sector público es quien está marcando la tendencia ofrecida por el total de fondos de las ONGD, mostrándose más coyunturales las aportaciones relacionadas con el sector privado. Como explica la CONGD-E en su directorio de 2006, “el tsunami en el Sudeste Asiático influyó decisivamente en la obtención de fondos por parte de las ONGD españolas durante el 2005” (CONGD-E, 2006: 16), año en el que se produce el principal incremento (23%) de este



Fuente: CONGD-E, 2004-2008.

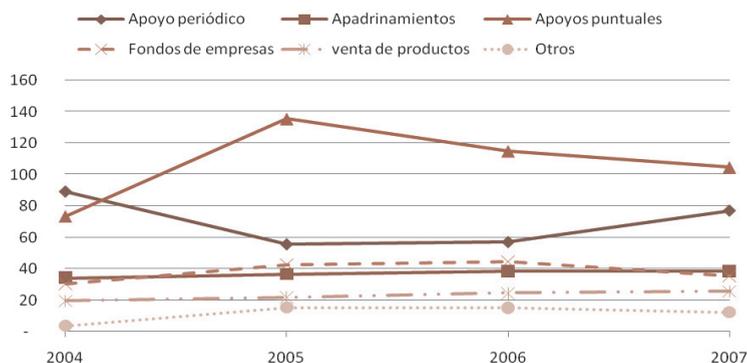
Figura 1 . Evolución de los fondos obtenidos por las ONGD
Millones de euros. España. 2003-2007

sector, como se observa en el Figura 2. En esta misma figura se aprecia claramente el matiz coyuntural que recoge las fuentes privadas de fondos de las ONGD españolas. En el año 2005 se produce una sustitución entre el apoyo periódico y el apoyo puntual recibido por las ONGD, compensándose en años posteriores, aunque continúa siendo la fuente principal de los ingresos privados de las ONGD.

Los fondos recibidos por apadrinamientos y por las donaciones de empresas y fundaciones suceden en importancia a las dos partidas anteriores. Anticipando el análisis posterior, es necesario reseñar que los recursos aportados por las empresas y las fundaciones se reducen en 2007 (un 21% exactamente). Aun así, esta partida supone un peso cercano al 15% de los ingresos privados, similar a la influencia que tienen los apadrinamientos, aunque ésta se muestra más estable. Por otro lado, destaca la importancia que lentamente va adquiriendo la partida de venta de productos y servicios, siendo la única partida, junto con la de apoyos periódicos, que en 2007 ha incrementado su peso en el total de fondos privados recibidos (un 5%, exactamente).

En lo referente a los fondos con origen en entidades públicas, se observa una evolución diferente para cada una de las partidas. La más constante es la relacionada con los organismos internacionales, la cual muestra un leve máximo en 2006 que no altera el peso que esta partida supone (alrededor del 17%). Por otro lado, los fondos provenientes de la cooperación descentralizada (Ayuntamientos, Comunidades Autónomas, entre otras instituciones) muestran un incremento constante a lo largo del período. Destaca el descenso que se produce en 2004, relacionado, según la propia CONGD-E, con que esta información no estaba sistematizada con el mismo criterio que la CONGD-E solicitaba el cuestionario para la elaboración del Directorio 2005 (CONGD-E, 2005: 13).

De todas formas, esta partida, la más relevante en el período (47% de importancia, de media), es seguida por los fondos procedentes de la Agencia Española de Cooperación Internacional (AECI), organismo encargado prioritariamente de la gestión de los fondos de Ayuda Oficial al Desarrollo (AOD) del Gobierno español. Destaca el incremento que sufren estos fondos en el año 2006, causado



Fuente: CONGD-E, 2005-2008.

Figura 2. Evolución de los ingresos privados obtenidos por las ONGD
Millones de euros. España. 2004-2007

por la “puesta en marcha por parte de la AECI de una nueva herramienta de financiación, los convenios, lo cual ha supuesto un importante aumento de los fondos destinados a las organizaciones por dicha entidad” (CONGD-E, 2007: 19). Asimismo, en 2007 el efecto de este instrumento disminuye.

En resumen, se debe apuntar que los fondos obtenidos por las ONGD españolas proceden principalmente de fuentes descentralizadas (24% de media en el período), seguido de tres partidas: los apoyos puntuales (19%), los fondos aportados por la AECI (18%) y los apoyos periódicos (17%), en orden descendente. El resto de partidas, tanto públicas como privadas, no supera el 8% de relevancia en la captación total, aunque en conjunto suponen más del 30% de los fondos recibidos por estas organizaciones.

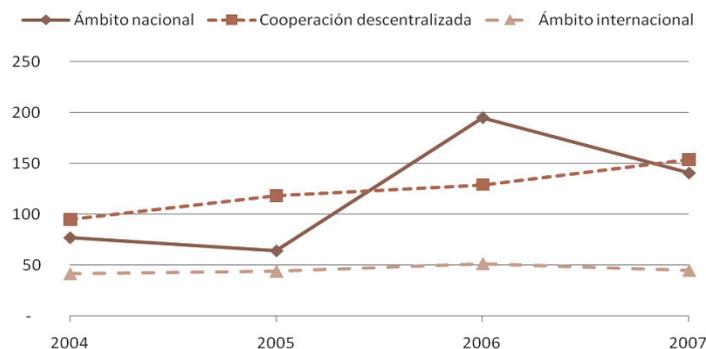
2. Perfil de las ONGD españolas según su financiación

Una vez señaladas las características de la distribución de los fondos entre las ONGD españolas, en este apartado se propone

relacionar el perfil de la ONGD española con las fuentes de financiación que existen. Para ello se ha estratificado al conjunto de ONGD en tres secciones, en función de su tamaño, según la cuantía de los fondos obtenidos (ONGD con fondos superior a 10 millones de euros, entre 10 y 3 millones de euros, e inferiores a 3 millones de euros), con el fin de realizar una mejor aproximación a la realidad de las ONGD en España.

En la Tabla I se muestran los datos básicos de éstas. Se observa que las ONGD destacan por tener un tamaño pequeño o mediano (36 y 34%, respectivamente), una forma jurídica asociativa (en todos los casos supera el 50%), estar motivadas por un ímpetu religioso (más del 60% son confesionales) y desarrollar su trabajo a través del voluntariado (no se desciende del 70% en ningún caso).

El objetivo final es contrastar las variables que tengan una influencia significativa en la determinación de las características de la financiación de las ONGD españolas. Asimismo, en este análisis se ha introducido también la variable PIB per cápita (pibcap) con el fin de obtener una primera aproximación del segundo objetivo



Fuente: CONGD-E, 2005-2008.

Figura 3. Evolución de los ingresos públicos obtenidos por las ONGD
 Millones de euros. España. 2004-2007

Tabla 1. Datos básicos de las ONGD españolas, según los fondos obtenidos.
 España. 2003 y 2007.

	2003			2007		
	tam1	tam2	tam3	tam1	tam2	tam3
número de ONGD	28	26	15	24	23	22
% sobre total	40,58%	37,68%	25,86%	34,78%	33,33%	32,35%
edad media	16,00	18,12	33,80	21,13	20,13	33,27
forma jurídica						
% fundaciones	28,57%	30,77%	46,67%	33,33%	34,78%	31,82%
% asociaciones	71,43%	69,23%	53,33%	66,67%	65,22%	68,18%
confesionalidad						
% religiosas	64,29%	76,92%	66,67%	66,67%	73,91%	68,18%
% aconfesionales	35,71%	23,08%	33,33%	33,33%	26,09%	31,82%
Personal	6.448	4.123	213.937	3.470	2.920	32.895
% voluntario	95,97%	76,57%	92,93%	80,82%	81,14%	71,38%
% remunerado	4,03%	23,43%	7,07%	19,18%	18,86%	28,62%

Fuente: CONGD-E, 2004 y 2008.

de este trabajo, desarrollado extensamente más abajo. Se considera que el PIB per cápita como indicador de la riqueza media existente en la economía española es una medida adecuada para expresar la dinámica económica del contexto en que se encuadra la actividad de captación de fondos de estas entidades.

Otras variables introducidas en el modelo han sido la antigüedad de las ONGD (como *proxy* de su reputación) y los valores absolutos y relativos (en porcentaje sobre el total) de los fondos públicos y privados recaudados, así como su desagregación (en estatales y descentralizados, los primeros; en apo-

yos puntuales, periódicos y apadrinamientos, los segundos). Además, se ha incluido el personal y el porcentaje de personal remunerado, y otra que recoge el índice de concentración en el sector (Roca, 2009), medido por el índice Herfindahl–Hirschman (HHI). Por último, también han sido incluidas dos variables dummy, referidas a los años del estudio (con el fin de recoger algún comportamiento temporal destacado) y al tamaño, según los fondos obtenidos.

De este modo, el modelo contrastado habría sido:

$$Fondos_i = \alpha + \beta_1 X_{it} + \beta_2 Y_{it} + \beta_3 Z_{it} + \square,$$

donde X_{it} son las variables relacionadas con las fuentes de financiación, Y_{it} las variables de personal, y Z_{it} corresponde a las variables control de tamaño y año (Cuadro 1)².

Para la estimación del modelo anterior se utiliza la metodología de los datos panel. En concreto, se recogen datos de 69 ONGD españolas desde 2003 a 2007 (periodicidad anual), sobre los que se aplica un modelo de Mínimos Cuadrados Ordinarios, utilizando la estimación por efectos fijos, utilizando el software econométrico STATA 9.1.

Cuadro 1. Variables utilizadas en el modelo

fondtot	Fondos Totales recibidos por las ONGD	%apad	Porcentaje sobre Total de Fondos Privados
pibcap	PIB per cápita de España	totperio	Fondos obtenidos a través de apoyos periódicos
edad	Años desde el origen	%period	Porcentaje sobre Total de Fondos Privados
totpub	Fondos Públicos Totales	%premun	Porcentaje de personal remunerado sobre el total del personal
%pub	Porcentaje de Fondos Públicos sobre Fondos Totales	personal	Número de personas totales (voluntarias + remuneradas)
totccaa	Fondos recibidos desde instituciones descentralizadas	hhi	Índice de concentración Herfindahl–Hirschman
%ccaa	Porcentaje sobre Total de Fondos Públicos	dum04	Variable dummy año 2004
totnac	Fondos recibidos desde instituciones estatales	dum05	Variable dummy año 2005
%nacion	Porcentaje sobre Total de Fondos Públicos	dum06	Variable dummy año 2006
totpriv	Fondos Privados Totales	dum07	Variable dummy año 2007
%priv	Porcentaje de Fondos Privados sobre Fondos Totales	dumtam1	Variable dummy de tamaño - pequeñas ONGD (x 3 mill €)
totpunt	Fondos obtenidos a través de apoyos puntuales y donaciones	dumtam2	Variable dummy de tamaño - medianas ONGD (10 mill € >x > 3 mill €)
%punt	Porcentaje sobre Total de Fondos Privados	dumtam3	Variable dummy de tamaño - grandes ONGD (10 mill € <x)
totapad	Fondos obtenidos a través de apadrinamientos		

Fuente: Elaboración propia. 2012.

Los resultados de este análisis son presentados a continuación. En la Tabla II se observa la relevancia del PIB per cápita sobre los fondos totales obtenidos por las ONGD. Este indicador muestra una relación positiva y significativa con los fondos totales, es decir, ante un incremento del PIB per cápita en España, la recaudación de las ONGD aumenta de igual manera, y viceversa. En la misma dirección apunta el porcentaje de fondos proveniente de las instituciones estatales, así como las ONGD de mayor tamaño, que mantienen una relación directa con los fondos totales obtenidos.

En cuanto a los fondos públicos obtenidos, en la Tabla III se aprecia que éstos mantienen una relación directa con los fondos totales (la recaudación de más fondos totales obtenidos supone la obtención de más fondos públicos), así como con el porcentaje de apoyos puntuales y el de personal remunerado. Por el contrario, la relación entre fondos públicos y privados es inversa, cuando uno aumenta, el otro se reduce.

Así, se puede entender que el tamaño de la estructura de las ONGD (%premun) y la aparición de emergencias puntuales (como el tsunami de 2005), a las que se atiende tanto desde el sector público como privado, tiene especial influencia a la hora de la recaudación de fondos de las instituciones públicas. Por otro lado, estos resultados muestran la existencia de un efecto sustitución entre fondos públicos y privados.

En lo referente a la desagregación de estos fondos públicos, en la Tabla III también se aprecia la existencia de una relación positiva entre esta fuente de fondos y los fondos totales. Su evolución depende de la dinámica ofrecida por los fondos totales. Además, esta Tabla muestra que son las ONGD con menor número de personas las que más acceden a esta fuente de financiación, al ser su relación inversa. Éste es el sentido de la relación entre

los fondos estatales y el porcentaje de fondos de instituciones descentralizadas. No obstante, esta relación no se constata para el análisis de los fondos descentralizados, por lo que se debe ser precavido al apuntar en tal dirección.

Para finalizar el análisis de la desagregación de los fondos públicos, los fondos de instituciones descentralizadas muestran una relación directa con la antigüedad de la ONGD, los años 2005 y 2006, el total de fondos estatales obtenidos y el personal de la organización. Por el contrario, la relación es inversa con el PIB per cápita. Esto tiene relación con las observaciones previas.

El PIB per cápita muestra un efecto contrario a la evolución de los fondos descentralizados. Quizá se deba al descenso de los mismos que se produce en 2004 (Figura 1), aunque esta relación no parece muy robusta, como se verá en el siguiente apartado, al contrastar la relación de causalidad entre ambas variables.

Por otro lado, el análisis de los fondos privados totales corrobora la relación de sustitución con los fondos públicos, apuntada anteriormente. Además, se aprecia una relación positiva tanto con la antigüedad como con el grado de concentración. Es decir, que conforme pasan los años, las ONGD tienden a la búsqueda de fuentes de financiación no relacionadas con las instituciones públicas, y que és-

Tabla II. Variables significativas en la determinación de los Fondos Totales
Análisis de regresión. 2003-2007.

	Fondos Totales		
	pibcap	%nacion	tam3
	2.191,57	86.571,24	6.959.578
	(0,000)	(0,000)	(0,000)

* variable significativa al 5%

Fuente: elaboración propia, 2012.

Tabla III. Variables significativas en la determinación de la recaudación proveniente de Fondos Públicos obtenidos por las ONGD españolas.
Análisis de regresión. 2003-2007

Fondos Públicos			
fondtot	totpriv	%punt	%premun
0,99	-1,00	158,93	112,59
(0,000)	(0,000)	(0,013)*	(0,007)

* variable significativa al 5%.

Fondos Estatales		
fondtot	%ccaa	personal
0,49	-20.712,96	-72,21
(0,000)	(0,001)	(0,000)

* variable significativa al 5%.

Fondos descentralizados					
pibcap	edad	Año 05	Año 06	totnac	personal
-5.273,55	1.163.923	1.075.806	2.441.602	0,07	109,68
(0,009)	(0,003)	(0,031)*	(0,017)*	(0,006)	(0,000)

* variable significativa al 5%

Fuente: Elaboración propia. 2012.

tas aumentan si su peso en el sector se incrementa, al contrario que los fondos públicos, que parecen ser más distributivos entre todas las ONGD, al no aparecer significatividad con el grado de concentración. De igual manera, aparece una relación positiva con los fondos totales recaudados, como ya aparecía con los fondos públicos. Es decir, que ambas fuentes de financiación ven incrementada su cuantía al aumentar el total de fondos obtenidos.

Por otro lado, al estudiar la desagregación de los fondos privados, se corroboran algunas de las hipótesis apuntadas en apartados anteriores. Este es el caso de los apadrinamientos, la única variable que tiene una relación positiva, aunque pequeña, con los fondos totales. En la Tabla IV se aprecia la relación

directa existente con el incremento de tamaño de las ONGD. Por el contrario, los apoyos periódicos muestran una relación inversa con respecto a las ONGD de mayor tamaño.

Además, en la Tabla IV se constata un efecto sustitución entre apoyos periódicos y apoyos puntuales. Así se aprecia en la Figura 2: los apoyos periódicos descienden de forma importante en 2005, aumentando su cuantía de forma constante a partir de entonces. Sin embargo, los apoyos puntuales muestran un máximo en 2005, debido a la importancia de las donaciones de emergencia para el tsunami, y posteriormente reducen su relevancia, aunque sigue siendo una de las más importantes.

Como conclusión de este apartado, se puede apuntar que las ONGD tipo es de tama-

Tabla IV. Variables significativas en la determinación de la recaudación proveniente de Fondos Privados obtenidos por las ONGD españolas.
Análisis de regresión. 2003-2007.

Fondos Privados			
fondtot	edad	%pub	hhi
0,33	163.257,4	-31.926,71	101,33
(0,000)	(0,068)**	(0,000)	(0,020)*

* variable significativa al 5%

** variable significativa al 10%

Aportaciones puntuales		
totpriv	totapad	totperiod
0,73	-0,81	-1,02
(0,000)	(0,002)	(0,000)

* variable significativa al 5%

** variable significativa al 10%

Apadrinamientos	
fondtot	tam3
0,01	460.049,50
(0,010)*	(0,000)

* variable significativa al 5%

** variable significativa al 10%

Apoyos periódicos		
totpriv	totpunt	tam3
0,53	-0,74	-1.155.516
(0,000)	(0,000)	(0,000)

* variable significativa al 5%

** variable significativa al 10%

Fuente: Elaboración propia. 2012.

ño pequeño o mediano, motivada por un ímpetu religioso y que desarrolla su trabajo a través de personal voluntario, reunido alrededor de una figura asociativa. Además, se puede apuntar que los incrementos de los fondos totales están distribuidos de forma similar entre todas las partidas estudiadas, pues aparece una relación directa y significativa en la mayoría de los casos. No obstante, el impacto de

aspectos coyunturales como el tsunami de 2005 o la variación en el modelo de financiación de algunas instituciones públicas se ve reflejado en los resultados obtenidos. Esto se debe al corto período de tiempo estudiado, que debiera ser ampliado en investigaciones futuras con el fin de obtener unos resultados más robustos y significativos.

3. Captación de fondos y contexto económico en las ONGD españolas

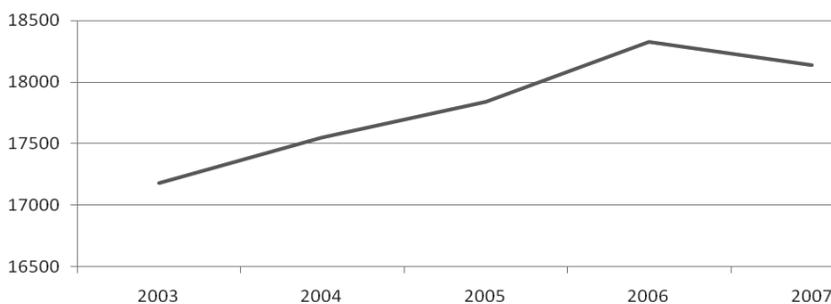
En este apartado se responde al primer objetivo de este trabajo, estudiar la relación entre la recaudación obtenida por las ONGD españolas y su contexto económico, ya que se considera que el entorno en el que se sitúan las ONGD es clave para entender la ayuda para cooperación al desarrollo recibida por estas organizaciones. De esta manera, se continuará la investigación comenzada en el apartado anterior.

La Figura 4 muestra la evolución del PIB per cápita a lo largo del período de estudio, la cual mantiene un incremento constante, centrado principalmente en 2005 y 2006. A partir de este año, se observa un descenso en las tasas de crecimiento. Martínez y Espasa (1998: 326), señalan el comportamiento cíclico de esta variable. Sin embargo, debido al corto período de estudio, no es posible apreciar tal distribución, aunque se recomienda realizar estudios en años posteriores en los que con una muestra más amplia, se puedan obtener relaciones óptimas³.

En la Tabla V se recogen los resultados del contraste de significatividad, los cuales muestran que el PIB per cápita y los fondos totales obtenidos por las ONGD tienen una relación directa y significativa a un nivel de confianza del 90%, lo que no permite rechazar la Teoría de los Recursos Sobrantes (TRS) (Waddock y Graves, 1997). Es decir, ante incrementos en el PIB per cápita, las ONGD obtendrán mayor cuantía de fondos.

De todas formas, este resultado debe ser contrastado en investigaciones posteriores, como se ha comentado en pasajes anteriores, ya que la amplitud de la muestra no permite evitar las críticas antes tal afirmación. El constante crecimiento de ambas variables durante el período de estudio impide evidenciar el contraste inverso: si al reducirse el PIB per cápita, los fondos de las ONGD españolas se ven mermados.

Aun así, los fondos obtenidos desde fuentes de financiación públicas mantienen una relación similar con el PIB per cápita, sostenida principalmente por los fondos procedentes de instituciones estatales, que alcanzan un alto grado de significatividad al compararlo con el PIB per cápita. Esto supone que la fi-



Fuente: INE, 2011.

Figura IV. Evolución del PIB per cápita Euros. España. 2003-2007

Tabla V. Contraste de significatividad entre los fondos obtenidos por las ONGD y el PIB per cápita. España.

relación	significatividad
pibcap - fondtot	0,068**
pibcap - totpub	0,016*
pibcap - totnac	0,000***
pibcap - totcaa	0,554
pibcap - totpriv	0,277
pibcap - totpunt	0,391
pibcap - totapad	0,877
pibcap - totperio	0,051**

*** variable significativa al 1%

** variable significativa al 5%

* variable significativa al 10%

Fuente: Elaboración propia. 2012.

nanciación procedente del Estado es la financiación que en mayor medida se ve afectada por las variaciones del ciclo económico.

Asimismo, los fondos descentralizados no muestran signos de relación con el PIB per cápita, manteniendo la relación apuntada en el apartado anterior, la cual señalaba una relación inversa entre ambas variables. En este caso, no existe relación alguna, quizá debido a que la cercanía de estas instituciones a su entorno supone que los fondos obtenidos por las ONGD no se deben tanto a la evolución del clima económico, sobre todo estatal, sino a variables más sociales.

En lo referente a la relación entre el PIB per cápita y los fondos procedentes de fuentes privadas, no existe significatividad alguna en la mayor parte de las relaciones. No obstante, en cuanto a los apoyos periódicos, se descubre una relación significativa, aunque al 90%. De todas formas, esta relación es inversa, lo que significa que al incrementarse el PIB per cápita, las aportaciones periódicas disminuyen,

quizá debido a que en épocas de bonanza, las necesidades de la población son más invisibles que en períodos de crisis. De todas formas, con los datos disponibles no es posible ir más allá de esta intuición, siendo necesaria una investigación más profunda para obtener una conclusión más precisa.

De este modo, se puede concluir que los fondos que mayor relación muestran con la evolución del PIB per cápita, entendiendo a ésta como aproximación de la riqueza generada y dispuesta por los agentes en cada período, son los fondos procedentes de fuentes públicas, en concreto de las instituciones a nivel nacional. Además, se observa una leve relación directa entre los fondos totales obtenidos por las ONGD españolas y el PIB per cápita, lo que apunta hacia la demostración de la TRS en este ámbito. Este hecho contrasta con la relación del PIB per cápita con los apoyos periódicos, que muestra un efecto contra-cíclico. De todas formas, será necesario ampliar el estudio en años posteriores para obtener unos resultados más robustos.

4. Conclusiones

Atendiendo a la evolución de los fondos obtenidos por las ONGD en España en el período 2003-2007, se puede señalar que existe una dinámica irregular: Mientras que la tendencia apunta hacia una leve reducción de sus incrementos, principalmente en el intervalo 2003-2004 y 2006-2007, durante 2004-2006 se produce un importante crecimiento, centrado en los fondos de las instituciones descentralizadas.

Además, se aprecia un efecto sustitución entre los fondos públicos y privados. Este efecto se observa tanto de forma gráfica como estadística, dándose una relación inversa entre ambas variables (Figura 1 y Tablas III y IV).

En un estudio más pormenorizado de las fuentes de financiación de las ONGD españolas, se puede señalar que los fondos obtenidos por las ONGD españolas proceden principalmente de la cooperación descentralizada (24% de importancia media en el período), seguido de tres partidas: los apoyos puntuales (19%), los fondos aportados por la AECE (18%) y los apoyos periódicos (17%), en orden descendente. Un hecho relevante en lo referente a estas fuentes de financiación es el efecto sustitución que se demuestra entre los apoyos puntuales y los periódicos, relacionándose, incluso, este último de forma inversa con el PIB per cápita.

Continuando con el estudio de los datos básicos de las ONGD españolas, se puede concluir que la organización tipo en el sector es de tamaño pequeño o mediano, motivada por un ímpetu religioso y que desarrolla su trabajo a través de personal voluntario, reunido alrededor de una figura asociativa.

El artículo también se centra en el vínculo existente entre el contexto económico y los fondos obtenidos por las ONGD, se puede destacar que el entorno económico (medida por el PIB per cápita) influye positivamente en los fondos obtenidos por las ONGD españolas. Este resultado es causado principalmente por la estrecha relación existente entre los fondos públicos y el PIB per cápita, que parecen evolucionar de forma paralela. Así, se puede intuir que en el sector de las ONGD en España aparece reflejada la Teoría de los Recursos Sobrantes (TRS), la cual expone que se *actuará correctamente* siempre que existan recursos ociosos para hacerlo. Se supone que cuando éstos desaparezcan, en épocas de recesión, la implicación en la actividad disminuirá, aunque este aspecto debe ser contrastado en futuras investigaciones.

Este resultado contrasta con la relación inversa que se aprecia en el caso de los apoyos periódicos a las ONGD, que muestran una dinámica contra-cíclica al relacionarlos con respecto al PIB per cápita. Este hecho, junto con el reducido período de análisis, incita a la realización de estudios futuros que amplíen los años de estudio, pudiendo así obtener resultados más significativos y, por tanto, establecer conclusiones más robustas.

Notas

1. Los autores agradecen a la Cátedra de Cooperación al Desarrollo de la Universidad de Zaragoza el apoyo proporcionado para la realización de este estudio.
2. La estimación completa no se incluye en el artículo debido a restricciones de espacio. No obstante, tanto el modelo estimado como los test correspondientes están disponibles para los lectores previa solicitud y consideración de los autores.
3. Cabe agradecer a los revisores del artículo la sugerencia de estimar el componente cíclico del producto (brecha del PIB), así como sus efectos sobre los fondos recibidos por las ONGD, que queda pendiente para futuros estudios.

Bibliografía citada

- Araque Padilla, Rafael A. y Montero Simó, María José (2006). **La Responsabilidad Social de la Empresa a debate**. Icaria Economía, nº 64. Barcelona, España. 305 p.
- Araque Padilla, Rafael (2002). "Una aportación al debate sobre el Libro Verde de la Responsabilidad Social de la Empresa". **Revista de Fomento Social**. No. 228. Madrid, España. Pp. 595-628.
- Coordinadora de ONG para el Desarrollo-España (2004). Informe sobre el Sector

- de las ONGD 2003. Edita COND-E. Madrid, España
- Coordinadora de ONG para el Desarrollo-España (2005). **Informe sobre el Sector de las ONGD 2004**. CONGD-E. Madrid, España.
- Coordinadora de ONG para el Desarrollo-España (2006). **Informe sobre el Sector de las ONGD 2005**. CONGD-E. Madrid, España.
- Coordinadora de ONG para el Desarrollo-España (2007). **Informe sobre el Sector de las ONGD 2006**. CONGD-E. Madrid, España.
- Coordinadora de ONG para el Desarrollo-España (2008). **Informe sobre el Sector de las ONGD 2007**. CONGD-E. Madrid, España.
- Instituto Nacional de Estadística de España (INE) (2011). Informe trimestral del PIB. www.ine.es. Consulta 10 de diciembre de 2011.
- Martínez, José Manuel y Espasa, Antoni (1998). "Caracterización del PIB español a partir de modelos univariantes no lineales". **Revista Española de Economía**, Vol. 15, No. 3. Madrid, España. Pp. 325-354.
- Roca Martínez, Beltrán (2009). "La financiación de las ONGD desde la perspectiva de redes". **Nómadas, Revista Crítica de Ciencias Sociales y Jurídicas**. Vol. 23, No. 3. Madrid, España. Pp. 145-159.
- Seto Pamies, Dolores y Angla Jiménez, José (2009). "Responsabilidad Social Corporativa y Resultado Financiero: Buena gestión o recursos sobrantes". III Congreso Catalán de Contabilidad y Dirección. Barcelona. España.
- Waddock, Sandra A. y Graves, Samuel B. (1997). "The Corporate Social Performance – Financial Performance Link". **Strategic Management Journal**. Vol. 18, No. 4. Chicago, USA. Pp. 303–319.